

... typisch Volksbank Ettlingen
» Ihre Bank im Albgau «



Jahresbericht 2007



Volksbank
Ettlingen eG

Ihre Bank im Albgau – Volksbank Ettlingen

Ihr Finanzpartner für starke Leistungen

1.179.000.000	Euro verwalten wir erfolgreich für unsere Kunden. Dies ist die Summe aller Kundenkredite und Kundeneinlagen.
43.000	Kunden schenken uns ihr Vertrauen in allen Fragen rund ums Geld.
16.553	Mitglieder machen uns zur größten Mitgliedervereinigung im Albgau.
755.000	Euro an Dividende schütten wir an unsere Mitglieder aus. Auch das verstehen wir unter unserem gesetzlich verankerten Förderauftrag.
800.000	Euro Auftragsvolumen haben wir an Handwerk und Gewerbe im Albgau vergeben.
A+	ist das außerordentlich gute Ratingergebnis der Ratingagentur „Fitch Ratings“ für den genossenschaftlichen FinanzVerbund und damit auch für Ihre Volksbank Ettlingen.
76.000.000	Euro Kredite haben wir im vergangenen Jahr unseren Kunden für den privaten Wohnungsbau sowie für gewerbliche Investitionen zur Verfügung gestellt – damit sind wir der größte Kreditgeber im Albgau.
192	Mitarbeiter aus dem Albgau geben täglich ihr Bestes für Sie.
18	Auszubildende legen den Grundstein für ihren beruflichen Werdegang bei uns.
12	Stunden täglich sind wir für Sie persönlich erreichbar – in der Bank, am Telefon – und kommen auch gerne zu Ihnen nach Hause.
23	Geschäftsstellen bieten Ihnen einen umfassenden Beratungsservice im Albgau.
24	Geldausgabeautomaten stehen Ihnen rund um die Uhr an 7 Tagen in der Woche zur Verfügung.
24	Stunden täglich sind wir für Sie in unserer Internetgeschäftsstelle unter www.volksbank-ettlingen.de erreichbar.



Inhaltsverzeichnis

Der Vorstand hat das Wort	2
Von Anfang an gut beraten	4
Professionelle Existenzgründung	
Mitgliedervorteile	5
Sparen auch Sie bares Geld	
Weitersagen lohnt sich	6
Kunden werben Freunde	
Lust auf ein neues Zuhause	7
Günstig finanzieren mit dem Volksbank <i>Baugeld</i>	
Volksbank auf Wachstumskurs	8
Bericht des Vorstandes	
Bilanz	11
Kurzfassung	
Gewinn-und-Verlust-Rechnung	11
Kurzfassung	
Bericht des Aufsichtsrates	12
Volksbank Ettlingen: ein starkes Team	
Einfach clever Geld anlegen	13
Unser Albgau Zukunftskonzept	
Engagement für die Region	14
Höhepunkte 2007	
Sparen und Anlegen	16
Jetzt geht's AB – die ABgeltungs- steuer kommt	
Geschäftsstellen	17
Hier sind wir für Sie da	

Der Vorstand hat das Wort – oder ...

... typisch Volksbank Ettlingen bedeutet für uns:

Unser Ziel ist Ihre Zufriedenheit. Dazu gehört genauso ein außerordentlich guter Service wie eine hervorragende persönliche Erreichbarkeit, kompetente Beratung und attraktive Finanzprodukte – aber auch, dass wir uns für die Region und die Menschen in der Region engagieren – erlebbar engagieren. Wie aus unserer jüngsten Kundenbefragung hervorgeht, sind wir hier auf einem guten Weg, denn 80 Prozent unserer Kunden haben die Bereitschaft erklärt, uns weiterzupfehlen – dafür herzlichen Dank.

Wir sind da, wo Sie sind

Mit 23 Geschäftsstellen, Immobilien- und Finanzierungs-Center, ReiseCenter sowie unseren SB-Geschäftsstellen sind wir auch ganz bestimmt in Ihrer Nähe. Hier bieten wir Ihnen persönlichen Service und Beratung. Natürlich sind wir auch im World Wide Web für Sie da – unter www.volksbank-ettlingen.de können Sie Ihre Finanzgeschäfte rund um die Uhr an 7 Tagen in der Woche erledigen.



*Klaus Steckmann
Mitglied des Vorstandes*

Wir sind mit der Region verwurzelt

Wir sind wie Sie im Albgau zu Hause und eng mit der Region und den Menschen verbunden. Unserer gesellschaftspolitischen Aufgabe werden wir auch durch echte „Vor-Ort-Unterstützung“ gerecht – diese reicht weit über das Thema Finanzen hinaus. Unter dem Motto „Die Volksbank packt an“ haben wir ein einzigartiges Unterstützungskonzept für die Gemeinden im Albgau entwickelt. Wir packen mit an, wenn es beispielsweise darum geht, einen Kinderspielplatz zu sanieren. Auch das verstehen wir unter Verwurzelung mit der Region.

Kompetenz auf höchstem Niveau

Immer „up to date sein und wissen, was geht“ ist eine wichtige Grundvoraussetzung, um Ihnen eine qualitativ hochwertige Beratung zu bieten. Deshalb bilden wir unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ständig weiter. Im letzten Jahr haben sie an 537 Seminartagen ihr Wissen für Sie verbreitert und vertieft. Wir kennen beispielsweise die pfiffigen Konzepte zur Altersvorsorge, die notwendigen Schritte bei der Existenzgründung und die Erfolgsfaktoren eines gut strukturierten Ver-



*Seepromenade
im Horbachpark*



*Interne Ausbildung,
Team Talentförderung*

mögens. Kurzum, wir sind in allen Finanzfragen Ihr kompetenter Ansprechpartner – sprechen Sie uns an!

Sinnvolle Zusatzleistungen

Wir arbeiten sehr erfolgreich mit einem unabhängigen Energieberater zusammen und bieten darüber hinaus für Bauwillige und Modernisierer kostenfreie Architektensprechstunden an. Unser Volksbank*Bauplaner* ist ein besonders gern genutztes und sehr hilfreiches Nachschlagewerk für Bauinteressenten und Renovierer.

Weitersagen lohnt sich

Aus unserer jüngsten Kundenbefragung wissen wir, dass rund 80 Prozent der Kunden bereit sind, uns weiterzuempfehlen. Dies belohnen wir mit Prämien von Unternehmen aus der Region. Auch damit unterstreichen wir die Nähe zu unseren Kunden – also auch zu Ihnen.

Empfehlen auch Sie uns weiter?

Wir tun was

In unseren TelefonForen stehen unsere Experten Rede und Antwort. Ergänzend zur persönlichen Beratung haben wir hier einen neuen Weg in der Kommunikation zu Ihnen eingeschlagen. Übrigens sehr erfolgreich. Schauen Sie einfach in unser nächstes Volksbank*Journal*. Bestimmt ist da auch ein Thema für Sie dabei.

Mitgliederförderung

Wir nehmen unseren Förderauftrag ernst. Neben einer sehr attraktiven Dividende können Sie als Mitglied unserer Bank bares Geld sparen. Zahlreiche Versicherungen sind für Mitglieder deutlich günstiger – Rabatte bis zu 20 Prozent sind möglich. Des Weiteren ist unsere Kreditkarte „Classic“ im ersten Jahr für Mitglieder kostenfrei, und Mitglieder erhalten einen ZinsRabatt¹ von 10 Prozent auf KfW-Wohnbaudarlehen.

Wie Sie sehen, bietet Ihnen Ihre Volksbank Ettlingen neben den Finanzthemen ein umfangreiches Spektrum. Wir sind sicher, dass wir Ihnen in diesem Jahresbericht unsere Finanzleistungen genauso näherbringen können wie unser zusätzliches Engagement für die Region und die Menschen in der Region. Wir bedanken uns bei allen Mitgliedern, Kunden und Geschäftsfreunden und dem Aufsichtsrat für das entgegengebrachte Vertrauen.

Der Vorstand



Wolfram Trinks
Sprecher des
Vorstandes



Klaus Steckmann
Mitglied des
Vorstandes



*Eine der freundlichen
Stimmen unseres
MarktServiceCenters:
Silke Kossmann*



¹Maximal 0,4 Prozentpunkte nur im Rahmen der Gesamtfinanzierung.

Von Anfang an gut beraten

Professionelle Existenzgründung

Sie haben sich entschlossen, ein Unternehmen zu gründen? Dann sind Sie bei uns absolut richtig. Deutschland – insbesondere Baden-Württemberg – lebt von seiner Innovationskraft und von den vielen kleinen Tüftlern, die den Mut aufbringen, sich in ihrer „Garage“ selbstständig zu machen. Oft scheitert der Schritt in die Selbstständigkeit an mangelnder Vorbereitung. „Bei uns sind Sie von Anfang an in guten Händen“, verspricht Stefan Lindermeir, Bereichsleiter der Firmen- und Gewerbekundenbetreuung. Geben Sie uns die Chance, Sie zu überzeugen – fordern Sie uns!



Belinda Askani, Kathleen Herrmann, Stefan Lindermeir

„Zu unserem ExistenzgründerService gehört neben dem klassischen Darlehensgeschäft vor allem, Sie aktiv auf sinnvolle Lösungen und Konzepte anzusprechen“, ergänzt Kathleen Herrmann, Existenzgründungsberaterin. Zu unseren Kompetenzen gehören vor allem:

- Aktive Begleitung durch unser KompetenzTeam
- Möglichkeiten der Risikoauslagerung
- Ämterbegleitung
- Antragstellung bei KfW und Bürgschaftsbank
- Unser *VR-Gründer-Plan* mit umfangreichen Checklisten
- Erstellung eines Businessplans
- Antragstellung für staatliche Starthilfeprogramme

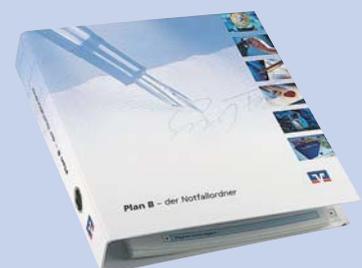
- Regelmäßige Check-up-Gespräche
- Unternehmensrisiken absichern
- Betriebliche Altersvorsorge

„Besonders stolz sind wir auf unseren *VR-Gründer-Plan*. Dieser beinhaltet wichtige Themen und praxisorientierte Checklisten zur Existenzgründung. So umfasst eine gut vorbereitete Existenzgründung u. a. einen aussagekräftigen Businessplan. Auch dazu ist im *VR-Gründer-Plan* ein entsprechendes Tool enthalten. Wir kennen uns aus und wissen, worauf es bei der Existenzgründung ankommt. Nutzen Sie unsere Kompetenz, wir sind für Sie da.“



VR-Gründer-Plan

Volksbank Ettlingen-
Notfallordner



Mitgliedervorteile

Sparen auch Sie bares Geld

„Diese Aufforderung hat einen guten Grund. Denn als Mitglied kommen Sie in den Genuss von echten Vorteilen, und die zahlen sich teilweise in barer Münze aus“, verspricht Sandra Fletschinger.

Versicherungen prüfen

Sie haben das Gefühl, zu viele Versicherungen zu haben? Sie meinen, dass Ihre Versicherungen zu teuer sind, oder wollen einfach wissen, ob Optimierungspotenzial besteht? Dann nutzen Sie unseren professionellen Versicherungs-TÜV. „Wir sorgen für Klarheit, sagen Ihnen, was notwendig ist, und helfen bei der Realisierung von Preisvorteilen“, betont Sandra Fletschinger, Kundenberaterin der Geschäftsstelle Ettlingen Stadt.

Ihre Vorteile in Euro und Cent

Versicherung	Ihre Ersparnis gegenüber dem Standardtarif
VR-Mitglieder-...	
...Rente	13 EUR
...Unfallversicherung	55 EUR
...Rechtsschutzversicherung	21 EUR
...Privathaftpflichtversicherung	11 EUR
Ihr finanzieller Vorteil:	100 EUR

Gehen auch Sie zukünftig mit unserem VersicherungsService auf Nummer sicher, und profitieren Sie von den umfassenden Vorteilen einer Mitgliedschaft bei Ihrer Volksbank Ettlingen.

Gut betreut

Wir hoffen zwar, dass bei Ihnen nie der Schadensfall eintritt. Aber wenn doch, so regeln wir Ihren Schaden unkompliziert und unbürokratisch – versprochen, eben ... typisch Volksbank Ettlingen!

Ganz neu: Kreditkarte¹
im 1. Jahr kostenfrei



Sandra Fletschinger
Kundenberaterin
aus Ettlingen Stadt

¹ClassicKarte, für Mitglieder mit Gehaltskonto, Partnerkarte ebenfalls kostenfrei.

Weitersagen lohnt sich

Kunden werben Freunde

„Sie sind Kunde unserer Bank und mit uns zufrieden? Dann lohnt es sich für Sie, uns weiterzuempfehlen“, meint **Raphaela Reiser**, Kundenberaterin in der Geschäftsstelle Langensteinbach. „Für jeden Neukunden bedanken wir uns mit einem attraktiven Geschenk bei Ihnen. Und dass es sich lohnt, bei uns Kunde zu sein, hat gute Gründe. Überzeugen Sie auch Ihre Freunde von den Vorteilen“, fährt **Raphaela Reiser** fort.

Wir bieten:

- Persönliche telefonische Erreichbarkeit: montags bis freitags 12 Stunden für Sie da
- Persönlicher flexibler Beratungsservice von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends nach Terminvereinbarung

Raphaela Reiser
Kundenberaterin
aus Langensteinbach



- 23 Geschäftsstellen im Albgau
- 24 Geldausgabeautomaten im Albgau
- 30 Kontoauszugsdrucker im Albgau
- Internetgeschäftsstelle unter www.volksbank-ettlingen.de
- Immobilien- und FinanzierungsCenter
- Innovative und moderne Kapitalanlagen
- BausparService
- ReiseCenter
- ServiceGarantie – bei Technikausfall Geld zurück
- Ausgezeichnete Finanzpartner
- Geld sparen mit unserem VR-FinanzPlan
- Mitgliedervorteile
 - kostenfreie Kreditkarte „Classic“¹
 - bis zu 20 Prozent Rabatt bei R+V Versicherungen
 - ZinsRabatt² von 10 Prozent auf KfW-Wohnbaudarlehen

... typisch Volksbank Ettlingen bedeutet:

Bei uns kommen alle Prämiengeber aus der Region.

Wir übernehmen für unsere neuen Girokontokunden sämtliche Umschreibearbeiten, die bei der Kontoverlegung anfallen – garantiert.

Schauen Sie vorbei, und holen Sie sich unsere Broschüre „Kunden werben Freunde“. Wir freuen uns über Ihre Weiterempfehlung.

Kunden werben
Freunde



¹ClassicKarte, für Mitglieder mit Gehaltskonto, Partnerkarte ebenfalls kostenfrei.
²Maximal 0,4 Prozentpunkte nur im Rahmen der Gesamtfinanzierung.

Lust auf ein neues Zuhause

Günstig finanzieren mit dem Volksbank*Baugeld*

„Ärger mit dem Vermieter oder einfach nur mehr Platz. Es gibt viele Gründe für ein neues Zuhause“, meint Esther Thimig, Baufinanzierungsberaterin. „Mit dem Traum von den eigenen vier Wänden legen Sie eine wichtige Grundlage für Ihre finanzielle Unabhängigkeit. Und mit einem sehr guten Finanzierungskonzept können Sie hier richtig Geld sparen. Bei uns bekommen Sie nicht nur einen günstigen Zinssatz, sondern auch eine günstige Finanzierung – eben ein durchdachtes Konzept.“

„Auch wenn Sie bereits ein Darlehen haben, lohnt es sich, mit uns zu sprechen“, verspricht Armin Ringwald. „Wenn Ihre Zinsfestschreibung erst in ein paar Jahren ausläuft, können Sie sich bereits heute schon einen Zinssatz von nominal 3,25 Prozent p. a. sichern.“

Wie das geht, erfahren Sie nur bei uns – ... typisch Volksbank Ettlingen. Nutzen Sie unsere Kompetenz – wir sind für Sie da!

Esther Thimig
Baufinanzierungs-
beraterin

Ihre Vorteile:

- Zinnsicherheit mit dauerhaft niedrigen Zinsen, dadurch zahlen Sie wenig Zinsen
- Flexible und außerplanmäßige Tilgungen vereinbar
- Feste Darlehensrate für gesamte Laufzeit vereinbar
- Schnelle und unbürokratische Entscheidung und Bearbeitung
- Erledigung aller Formalitäten durch uns

Gerne erstellen Ihnen unsere Baufinanzierungsberater Ihr ganz persönliches Finanzierungskonzept. Unter der (072 43) 94 74-7777 sind wir montags bis freitags von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends persönlich für Sie da. Vereinbaren Sie einen Termin!

Armin Ringwald
Baufinanzierungsberater



VolksbankBauplaner

Volksbank auf Wachstumskurs

Bericht des Vorstandes

Die Volksbank Ettlingen ist ein geschätzter und verlässlicher Finanzpartner im Albgau. Mehr als zufrieden schauen wir auf das erfreuliche Wachstum in nahezu allen Geschäftsbereichen zurück. Dies haben wir trotz der ungünstigen Zinsentwicklung und der Turbulenzen an den internationalen Börsen erreicht. Die Bilanzsumme kletterte im vergangenen Jahr auf 549 Millionen Euro (+2,6 Prozent). Wachstumsträger war vor allem das Kundengeschäft. So verwalten wir inzwischen nahezu 1,2 Milliarden Euro (+3,9 Prozent) für unsere Kunden.

Rekordergebnis bei Kreditzusagen

Das gesamte Kundenkreditvolumen – bilanzielle Kredite zuzüglich der Kredite bei unseren Verbundpartnern – stieg auf knapp 350 Millionen Euro. Sehr erfreulich war das 4,3-prozentige Wachstum bei den bilanziellen Krediten auf nun 288 Millionen Euro. Mit diesem kerngesunden Zuwachs liegen wir deutlich über dem durchschnittlichen Kreditwachstum der badischen Genossenschaftsbanken. Unsere schnelle und verlässliche Kreditvergabe führte bei den Kreditzusagen zu einem Rekordergebnis von 76 Millionen Euro (+29 Millionen Euro gegenüber Vorjahr). Im Kreditgeschäft stehen wir zu unserem Wort: Störungsfrei bediente Kundenkredite werden nicht ohne Zustimmung des Kreditnehmers veräußert.

Bei der Beratung und Vermittlung von Förderdarlehen für gewerbliche und private Finanzie-

rungen sind wir auf dem Weg zur Nummer eins im Albgau. Die Zusammenarbeit mit einem unabhängigen Energieberater für Bauwillige und Modernisierer, die kostenfreien Architektensprechstunden und unser VolksbankBauplaner – ein hilfreiches Nachschlagewerk für Bauinteressenten und Renovierer – haben weiter zur positiven Entwicklung beigetragen.

Kundeneinlagen wachsen erfreulich

Das Volumen der verwalteten Kundeneinlagen – bilanzielle Einlagen zuzüglich der Anlagen bei unseren Verbundpartnern – beläuft sich inzwischen auf 803 Millionen Euro (+4 Prozent). Ein deutliches Plus von 4,7 Prozent verzeichnen wir bei unseren bilanziellen Kundeneinlagen einschließlich der IHS, die einen Jahresendstand von 474 Millionen Euro erreicht haben. Das auch hier über dem Verbandsschnitt liegende Wachstum führen wir auf unsere innovativen, attraktiv verzinsten Produkte zurück.

Spitzenplatz verteidigt

Im Vermittlungsgeschäft nehmen wir zum wiederholten Male einen Spitzenplatz unter den badischen Genossenschaftsbanken ein. Hervorzuheben ist hier das Wertpapiergeschäft. So wurden wir zum fünften Mal nacheinander als „Goldbank“ durch unsere genossenschaftliche Fondsgesellschaft Union Investment (Frankfurt/Main) ausgezeichnet.

Unser Beratungsansatz VR-FinanzPlan zielt seit Jahren auf eine sinnvolle und durchdach-

*Blick über die
VolksbankArena*



te Vermögenszusammensetzung sowohl im Bereich der Risikoversorge als auch bei Wertpapieranlagen. So sind unsere Kunden von den Börsenturbulenzen nicht ganz so stark betroffen und profitieren von den risikooptimierten sowie von der Fachpresse ausgezeichneten Produkten – z. B. unseren AKZENT Invest Zertifikaten oder auch Garantiefonds der Union Investment.

Vermittlungsgeschäft auf hohem Niveau

Das Immobilien- und FinanzierungsCenter Ettlingen hat den rasanten Wachstumskurs aus dem Gründungsjahr fortgesetzt. Mit einem Immobilienumsatz von knapp 9 Millionen Euro konnte im zweiten Jahr des Bestehens ein Umsatzzuwachs von 45 Prozent erreicht werden. Auch unser Reisebüro hat mit dem Rekordumsatz von 2,6 Millionen Euro ebenso zum positiven Provisionsüberschuss beigetragen. Sehr gute Ergebnisse verzeichnen wir bei der Risikoversorge und der immer wichtiger werdenden privaten Altersvorsorge. Hier bieten wir mit unserem Verbundpartner R+V Versicherung pfiffige Vorsorgekonzepte an, bei denen unsere Kunden bares Geld sparen können. In der Gunst der Kunden hat hier das „Riester-Sparen“ mit dem Testsieger UniProfi-Rente und der R+V-RiesterRente mit 743 neuen Verträgen am besten abgeschnitten.

Zinsüberschuss unter Druck

Der Zinsüberschuss reduzierte sich bei uns entgegen dem allgemeinen Trend nicht ganz so

stark auf 13,4 Millionen Euro. Unser traditionell gutes Vermittlungsgeschäft führte zu einem Provisionsüberschuss von über 5,3 Millionen Euro und liegt damit auf Vorjahresniveau. Aufgrund des schwierigen Marktumfeldes mit Turbulenzen an den Geld- und Kapitalmärkten sowie der flachen Zinskurve sind wir mit der Geschäftsentwicklung dennoch zufrieden.

Unser Wachstum haben wir Ihrem Vertrauen in uns und unseren Mitarbeitern zu verdanken. Im abgelaufenen Jahr beschäftigten wir 192 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und 18 Auszubildende. Unserer gesellschaftspolitischen Verantwortung werden wir u. a. auch durch die Bereitstellung von Praktikantenplätzen (21 im abgelaufenen Jahr), aber auch durch Seminare zu Themen wie „Erben und Vererben“, „Erfolgreich bewerben“ usw. gerecht.

Trotz umfangreicher Investitionen in unser Geschäftsstellennetz sowie 537 Seminartagen für Weiterbildungsmaßnahmen konnten wir den Verwaltungsaufwand auf 14,6 Millionen Euro reduzieren. Damit liegt der Jahresüberschuss mit knapp 1,3 Millionen Euro nahezu auf Vorjahresniveau.



Team ReiseCenter

Attraktive Dividende

Für unsere Mitglieder werden wir in Abstimmung mit dem Aufsichtsrat der Vertreterversammlung eine 5-prozentige Dividende vorschlagen – die „Dividendenrendite“ liegt damit über der Rendite von Bundesanleihen mit einer 10-jährigen Restlaufzeit.

Stolz sind wir auf die verbesserte Marktdurchdringung. Mehr als jeder zweite Einwohner im Albgau ist Kunde von uns. Bemerkenswert ist, dass rund 80 Prozent der Kunden bereit sind, unsere Volksbank weiterzuempfehlen.

Gemeinsam viel erreicht

Sie sind Kunde einer erfolgreichen Bank! Wir bedanken uns ganz herzlich für Ihr Vertrauen. Denn letztendlich ist doch der Erfolg keine Frage von Bilanz- oder Mitarbeiterzahlen. Ein wesentlicher Bestandteil unserer Unternehmensphilosophie ist vor allem das Engagement für die Interessen unserer Region in wirtschaftlicher, kultureller und gesellschaftlicher Hinsicht. Ein Aspekt, den wir auch in diesem Jahresbericht wieder betonen wollen.

Wir danken allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für ihre engagierte Arbeit im vergangenen Geschäftsjahr und dem Betriebsrat für seine Unterstützung bei der Umsetzung notwendiger Maßnahmen.

Unser Dank gilt insbesondere allen Mitgliedern, Kunden und Geschäftsfreunden, mit

denen wir eine partnerschaftliche Zusammenarbeit pflegen. Wir freuen uns auf die vor uns liegenden Aufgaben und bedanken uns für das entgegengebrachte Vertrauen.

Der Aufsichtsrat, mit dem uns eine vertrauensvolle Zusammenarbeit verbindet, hat alle wesentlichen geschäftspolitischen Entscheidungen in zahlreichen Sitzungen mit dem Vorstand beraten und mitgetragen, dabei hat er den Vorstand aktiv und konstruktiv unterstützt. Für den Einsatz zum Wohle unserer Bank sprechen wir allen Mitgliedern des Aufsichtsrates unseren Dank aus.

Schließlich bedanken wir uns beim Badischen Genossenschaftsverband e. V., Karlsruhe, und bei allen Verbundpartnern, mit denen wir eine gute Zusammenarbeit praktizieren.

Der Vorstand



Klaus Steckmann
Mitglied des Vorstandes



Wolfram Trinks
Sprecher des Vorstandes

*Wir machen
Immobilien*

Bilanz

Kurzfassung

Aktiva	2007 in TEUR	2006 in TEUR	Passiva	2007 in TEUR	2006 in TEUR
1. Barreserve	14.862	13.722	1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	28.082	34.316
2. Wechsel, die zur Refinanzierung zugelassen sind	0	10	2. Verbindlichkeiten gegenüber Kunden	447.920	429.698
3. Forderungen an Kreditinstitute	40.836	43.565	3. Schuldverschreibungen	26.231	23.018
4. Forderungen an Kunden	288.138	276.256	4. Treuhandverbindlichkeiten	12	13
5. Schuldverschreibungen und ande- re festverzinsliche Wertpapiere	157.604	136.067	5. Sonstige Verbindlichkeiten	1.159	1.118
6. Aktien und andere nicht festverzinsliche Wertpapiere	14.570	34.125	6. Rechnungsabgrenzungsposten	498	651
7. Beteiligungen	18.939	16.119	7. Rückstellungen	10.633	11.776
8. Anteile an verbundenen Unternehmen	0	0	9. Nachrangige Verbindlich- keiten	1.882	1.905
9. Treuhandvermögen	12	13	10. Genussrechtskapital	0	0
11. Immaterielle Anlagenwerte	24	26	12a. Geschäftsguthaben	15.373	15.393
12. Sachanlagen	9.165	11.064	12c. Ergebnisrücklagen	16.035	15.735
13. Sonstige Vermögensgegenstände	4.687	3.981	12d. Bilanzgewinn	1.289	1.367
14. Rechnungsabgrenzungsposten	278	40			
Summe der Aktiva	549.116	534.990	Summe der Passiva	549.116	534.990
			Bürgschaften und Indossamentsverbindlichkeiten	17.281	14.724
			Geschäftsvolumen	566.397	549.714

Gewinn-und-Verlust-Rechnung

Kurzfassung

	2007 in TEUR	2007 in TEUR	2006 in TEUR	2006 in TEUR
1. Zinserträge	24.934		23.504	
2. Zinsaufwendungen	11.498	13.436	8.973	14.531
3. Provisionserträge	5.828		5.833	
4. Provisionsaufwendungen	514	5.314	427	5.406
5. Sonstige Erträge		754		1.186
6. Personalaufwand	9.348		9.445	
7. Sachaufwand	4.620		4.943	
8. Abschreibungen auf Sachanlagen	2.182	-16.151	692	-15.080
9. Sonstige Aufwendungen		-499		-275
10. Saldo der Abschreibungen / Wertberichtigungen und Zuschreibungen auf Forderungen und Wertpapiere		-3.911		-2.441
11. Saldo der Abschreibungen / Wertberichtigungen und Zuschreibungen zu Beteiligungen		1.363		-3.660
12. Außerordentliches Ergebnis		1.082		0
13. Steuern		-108		1.669
14. Jahresüberschuss		1.278		1.336
15. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr		11		31
16. Vorwegzuweisungen zu den Rücklagen		0		0
17. Bilanzgewinn		1.289		1.367

Der vollständige Jahresabschluss 2007 trägt den uneingeschränkten Bestätigungsvermerk des Badischen Genossenschaftsverbandes e.V., Karlsruhe. Der Jahresabschluss und der Lagebericht in der gesetzlichen Form liegen in unseren Geschäftsräumen zur Einsichtnahme aus. Nach Feststellung des Jahresabschlusses durch die Vertreterversammlung werden die genannten Unterlagen im Bundesanzeiger bekannt gemacht und im Genossenschaftsregister beim Amtsgericht hinterlegt.

Bericht des Aufsichtsrates

Volksbank Ettlingen: ein starkes Team

Unsere – und damit auch Ihre – Volksbank Ettlingen ist weiter auf Wachstumskurs. Und hier hat der Erfolg wahrlich viele Väter und Mütter: Mitglieder, Kundinnen und Kunden, Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, Vorstand und Aufsichtsrat. Alle haben zum Erfolg unserer Bank beigetragen. Hierbei war der Aufsichtsrat laufend über die aktuelle Situation der Bank informiert und hat die ihm nach Gesetz, Satzung und Geschäftsordnung obliegenden Aufgaben erfüllt und gerne wahrgenommen.

Der Aufsichtsrat war aufgrund der regelmäßigen Sitzungen zu jeder Zeit über die aktuelle Situation der Bank genauso informiert wie in geschäftspolitische Grundsatzfragen, die Risiko-steuerung sowie die strategische Ausrichtung der Bank eingebunden. Alle Beschlussvorlagen wurden eingehend erörtert. Erforderliche Beschlüsse wurden gemäß Satzung und den gesetzlichen Bestimmungen gefasst.

Der vorliegende Jahresabschluss 2007 mit Lagebericht wurde vom Aufsichtsrat geprüft und für in Ordnung befunden.

Der Jahresabschluss 2007 mit Lagebericht wird vom Badischen Genossenschaftsverband e.V., Karlsruhe, geprüft. Über das Ergebnis wird in der Vertreterversammlung berichtet. Dem

Vorschlag des Vorstandes zur Verwendung des Jahresüberschusses – unter Einbeziehung des Gewinnvortrages –, der den Vorschriften der Satzung entspricht, schließt sich der Aufsichtsrat an und empfiehlt der Vertreterversammlung, den Jahresabschluss festzustellen und die vorgeschlagene Ergebnisverwendung zu beschließen.

Hiermit spricht der Aufsichtsrat dem Team der Volksbank Ettlingen und dem Vorstand seinen Dank für die erfolgreiche Arbeit aus. Genauso bedanken wir uns bei unseren Mitgliedern und Kunden für das entgegengebrachte Vertrauen im abgelaufenen Jahr.

Ettlingen, den 13. März 2008

Der Aufsichtsrat

Alexander Schreiber
Vorsitzender des Aufsichtsrates

Torsten Haux
Geschäftsführer

Alexander Schreiber
Geschäftsführer

Rolf Heitlinger
Vorstand

Josef Manz
Rechnungsamtsleiter

Gerd Rabold
Gipser- und Stukkateurmeister

Martina Betz-Weber
Geschäftsführerin

Dr. Manfred Gröbel
Geschäftsführer



Einfach clever Geld anlegen

Unser Albgau ZukunftsKonzept

„Ein Gewinner der Abgeltungssteuer sind fondsgebundene Rentenversicherungen“, betont Wolfgang Klumpp, Geschäftsstellenleiter aus Bad Herrenalb. „Diese sind ein kluger Mix aus Rentenversicherung und Investmentfonds. Unser Albgau ZukunftsKonzept verbindet die Vorteile eines Investmentfonds – z. B. die Renditeerwartung – mit den Vorteilen einer Rentenversicherung – beispielsweise die bevorzugte steuerliche Behandlung.“

Mit unserem Albgau ZukunftsKonzept sind Sie absolut flexibel. Egal ob Sie einen Einmalbetrag anlegen, regelmäßig sparen oder lieber ab und zu einen Betrag gewinnbringend anlegen wollen – alles ist möglich, so wie Sie es wünschen. Für Wolfgang Klumpp ist ein großer Vorteil, dass in der Ansparphase keine Abgeltungssteuer anfällt.

Albgau ZukunftsKonzept – eine Anlage für alle

Unser Albgau ZukunftsKonzept ist für jeden Anlegertyp geeignet – für den ganz sicherheitsorientierten genauso wie für den chancenorientierten Anleger. „Sie wählen die Anlagestrategie aus, die zu Ihrem Sicherheitsbedürfnis passt“, ergänzt Wolfgang Klumpp. „Und wenn sich Ihre Risikoneigung während der Laufzeit mal ändert, wechseln Sie einfach den Anlageschwerpunkt.“

Vorteile im Überblick:

- Sie stellen Ihre Anlagestrategie aus den Albgau ZukunftsKonzept Investmentfonds zusammen
- Sie profitieren von den Ertragschancen der Kapitalmärkte
- Während des Vermögensaufbaus bezahlen Sie keine Abgeltungssteuer
- Einmalzahlungen und regelmäßige Besparung möglich
- Verfügungsmöglichkeit bereits nach 5 Jahren
- Hinterbliebenenschutz möglich
- Bestens geeignet zur Nachlassregelung
- Höchste Transparenz durch jährliche Reportings

Wollen auch Sie Ihr Vermögen abgeltungssteueroptimiert anlegen?

Dann ist unser Albgau ZukunftsKonzept eine gute Alternative. Am besten vereinbaren Sie gleich einen Termin mit uns. Unter der (07243) 9474-7777 sind wir montags bis freitags von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends persönlich zu erreichen. Albgau ZukunftsKonzept – „... eben typisch Volksbank Ettlingen“.



Wolfgang Klumpp
Geschäftsstellenleiter
aus Bad Herrenalb

Engagement für die Region

Höhepunkte 2007

Als Ihre Bank im Albgau sind wir der Region und den Menschen in der Region besonders eng verbunden. Wir verstehen unter Partnerschaft und gesellschaftspolitischer Verantwortung, dass wir uns über die Finanzthemen hinaus in unserem Geschäftsgebiet aktiv engagieren. Hier suchen wir den persönlichen Kontakt zu den Menschen. Während sich Großbanken oder Internetbanken hier vor Ort anonym verhalten, sind wir präsent. Dies tun wir in vielfältiger Art und Weise. Neben Geld oder Sachleistungen für unsere regionalen Institute und Vereine unterstützen wir unter dem Motto „Volksbank Ettlingen packt an“ ganz konkrete Projekte. Des Weiteren bieten wir unseren Mitgliedern, Kunden, Mitarbeitern und Geschäftsfreunden attraktive Veranstaltungen vor Ort mit hohem Erlebniswert.

Zweite Immobilientage Ettlingen – Albgau

Unsere zweiten Immobilientage hatten abermals eine hervorragende Resonanz. Anfang April 2007 konnten die Besucher in unserer Hauptstelle in Ettlingen das breite Angebotspektrum der gebrauchten Privatimmobilie im Albgau bestaunen – von der kleinen gemütlichen Eigentumswohnung in der Stadt bis hin zum freistehenden Einfamilienhaus mit großem Garten am Waldrand. Die Fach-

vorträge standen unter dem Motto „Informationen, die sich lohnen“.

Erste Touristiktage Ettlingen – Albgau

Einen Bilderbuchstart erlebten unsere im Herbst erstmals durchgeführten Touristiktage. Alle namhaften Reiseveranstalter präsentierten in unserer Hauptstelle Ettlingen ihr aktuelles Programm. Flusskreuzfahrten, Hochseekreuzfahrten, Luxusreisen, aber auch günstige Pauschalreisen wurden angeboten. Wer Reiselust bekommen hat, konnte natürlich gleich seinen Urlaub buchen.



Spaß für unsere jungen Kunden

Für die 10- bis 17-jährigen haben wir eine Tour zum Europa-Park nach Rust organisiert. Zu deutlich vergünstigten Eintrittspreisen konnten sich die Jugendlichen einen ganzen Tag lang dem Höhen- und Geschwindigkeitsrausch hingeben.



Schautraining der Adler Mannheim

Zum Start der DEL-Saison 2006/07 fand ein Schautraining der Profis statt. Die Volksbank Ettlingen lud 140 Kinder und Jugendliche zu diesem Event ein. Sie waren hautnah dabei, als die Pucks übers Eis geschossen wurden.



FinanzKult & EnergieT(o)ur

Eine Erfolgsstory setzt sich fort. Bereits im zweiten Jahr des Bestehens hat sich die mit den Stadtwerken Ettlingen ins Leben gerufene Kulturreihe fest im Veranstaltungskalender etabliert. So war beispielsweise der Kammermusikabend mit dem Syringa Quartett (Brahms, Mozart und Co.) bereits nach wenigen Tagen ausverkauft.

Erben und Vererben

Als wichtiges und brandaktuelles Thema in der Volksbank Ettlingen brachten wir unseren Mitgliedern und Kunden das Erben und Vererben in zahlreichen Veranstaltungen näher. Aufgrund der guten Resonanz werden wir diese schon zur Tradition gewordene Veranstaltungsserie fortsetzen.

Ausbildungsbörse und Bewerberforum

Der erste Eindruck ist meistens prägend. Dies gilt für die schriftliche Bewerbung genauso wie für das persönliche Vorstellungsgespräch. Hier ist eine gute und sorgfältige Vorbereitung gefragt. Und genau bei dieser helfen wir. In unserer Veranstaltungsreihe „Erfolgreich bewerben“ erfahren die Teilnehmer vom Profiwertvolle Tipps für ihre erfolgreiche Bewerbung.

Soziales Engagement 2007

Als Volksbank Ettlingen fühlen wir uns nicht nur zu wirtschaftlichem, sondern auch zu sozialem Engagement verpflichtet. Im Jahr 2007 haben wir das soziale und kulturelle Leben vor Ort in Form von Sach- und/oder Geldspenden mit einem Gesamtbetrag von 80.000 Euro aktiv unterstützt.



*Führte kompetent durch zahlreiche Veranstaltungen:
Karlheinz Pütz,
Bankprokurist und Generationenberater*

Sparen und Anlegen

Jetzt geht's AB – die ABgeltungssteuer kommt

Die Abgeltungssteuer hat starke Auswirkungen auf Ihre Geldanlagen. Ab dem 1. Januar 2009 wird auf Zinsen, Dividenden und Kursgewinne 25 Prozent¹ Abgeltungssteuer erhoben – sofern die Erträge über Ihrem Sparerfreibetrag liegen. Pauschal gesagt: Es fehlt also ein Viertel Ihres Ertrages. Doch das Gute vorweg: Die Abgeltungssteuer greift erst ab dem 1. Januar 2009. Bis dahin können Sie noch in aller Ruhe Ihr Vermögen auf die Abgeltungssteuer ausrichten. „Nutzen Sie die Vorteile der Übergangsfrist bis 31. Dezember 2008“, empfiehlt Norbert Wittur, Leiter der Vermögensbetreuung. Wir kennen die Gewinner der Abgeltungssteuer und sagen Ihnen, wie auch Sie davon profitieren. Am besten lassen Sie sich beraten.



Norbert Wittur

Prokurist und Bereichsleiter der Vermögensbetreuung

Abgeltungssteuer kurz und bündig:

- Die Abgeltungssteuer greift auf Zinsen, Dividenden und Veräußerungsgewinne mit pauschal 25 Prozent zzgl. Solidaritätszuschlag und gegebenenfalls Kirchensteuer
- Die Abgeltungssteuer ist eine Quellensteuer und wird direkt vom Finanzinstitut an das Finanzamt abgeführt
- Der Sparerfreibetrag von 801 Euro je Person bleibt bestehen und gilt ab 2009 für Zinsen, Dividenden und Veräußerungsgewinne
- Das Halbeinkünfteverfahren für Dividenden entfällt
- Die einjährige Spekulationsfrist bei Wertpapiergeschäften entfällt ebenso wie die Spekulationsfreigrenze von 512 Euro
- Verluste aus Wertpapiergeschäften können mit Zinsen und Dividenden verrechnet werden. Ausnahme bildet die Direktanlage in Aktien: Hier können Verluste nur mit Gewinnen aus Aktienanlagen verrechnet werden
- Anleger mit einem persönlichen Steuersatz unter 25 Prozent haben eine Veranlagungsoption

Sie wollen Ihren Vermögenserfolg optimieren und gleichzeitig von der Übergangsfrist profitieren? Am besten sofort Termin vereinbaren. Unter der (0 72 43) 94 74-77 77 sind wir montags bis freitags von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends für Sie da.

*Vorher denken,
nichts verschenken!*



¹Zzgl. Solidaritätszuschlag und ggf. Kirchensteuer.

Geschäftsstellen

Hier sind wir für Sie da

bereits ab 8³⁰ Uhr

Öffnungszeiten

Mo.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Di.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Mi.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Do.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ <i>durchgehend bis 16⁰⁰</i>

Ettlingen Stadt

Wilhelmstraße 5–7
76275 Ettlingen

Rathausmarkt

Marktplatz 1
76337 Waldbronn

Pfaffenrot

Pforzheimer Straße 8
76359 Marxzell

Malsch

Kreuzstraße 7
76316 Malsch

Langensteinbach

Hauptstraße 25
76307 Karlsbad

Bad Herrenalb

Kurpromenade 7
76332 Bad Herrenalb

Mo.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Di.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Mi.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Do.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰

Ettlingen-West

Mörscher Straße 1
76275 Ettlingen

Reichenbach

Adolf-Kolping-Straße 9
76337 Waldbronn

Schöllbronn

Anton-Bruckner-Straße 2
76275 Ettlingen

Mo.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Di.	14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Mi.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Do.	14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰

Bruchhausen

Luitfriedstraße 3
76275 Ettlingen

Spessart

Hauptstraße 15
76275 Ettlingen

Spielberg

Karlsruher Straße 4
76307 Karlsbad

Ettlingenweiler

Ettlinger Straße 31
76275 Ettlingen

Völkersbach

Bergfeldstraße 3
76316 Malsch

Di.	14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰

Sulzbach

Ettlinger Straße 12
76316 Malsch

Beratungszeiten: Montags bis freitags von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends nach Terminvereinbarung in allen Geschäftsstellen oder bei Ihnen vor Ort.



Unsere SB-Geschäftsstellen

mit 24-Stunden-Service

Ettlingen – Neuer Markt

Neuer Markt 7
76275 Ettlingen

Karlsbad – KSC

Benzstraße 5
76307 Karlsbad

Ettlingen – Zehntwiesenstraße

Zehntwiesenstraße 62
76275 Ettlingen

Burbach

Dekan-Fellhauer-Straße 11
76359 Marxzell

EDEKA Aktiv Markt Völkle

Ostendstraße 3–5
76337 Waldbronn

Schielberg

Romeostraße 1
76359 Marxzell

ReiseCenter

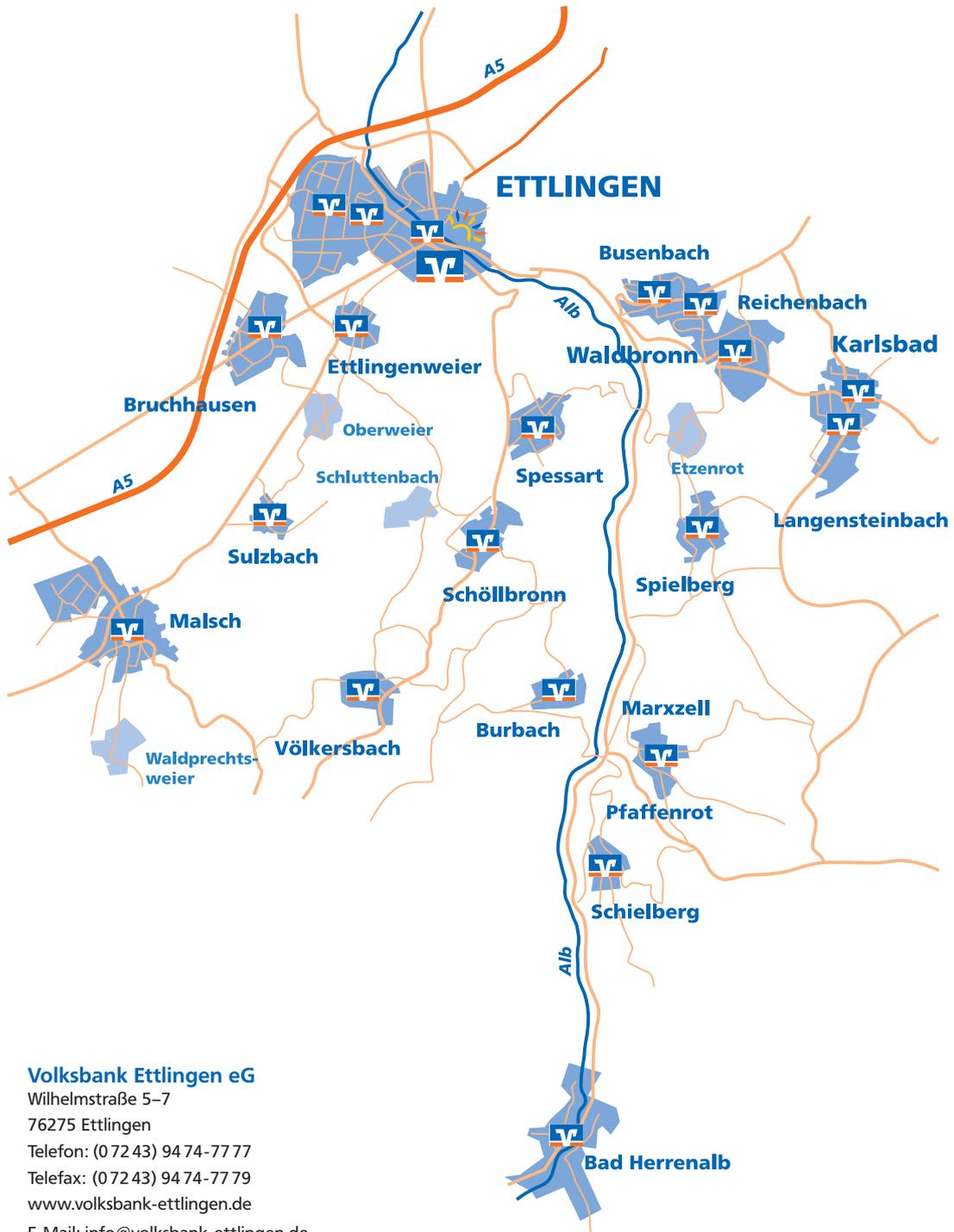
Leopoldstraße 27
76275 Ettlingen
Telefon: (07243) 9474-8888
Telefax: (07243) 9474-8889
info@reisebuero-ettlingen.de
www.reisebuero-ettlingen.de

Immobilien- und FinanzierungsCenter

Wilhelmstraße 5–7
76275 Ettlingen
Telefon: (07243) 9474-6666
Telefax: (07243) 9474-6669
info@immobiliencenter-ettlingen.de
www.immobiliencenter-ettlingen.de

Unsere Geschäftsstellen

Ihre Ansprechpartner in der Region



Volksbank Ettligen eG

Wilhelmstraße 5-7
76275 Ettligen
Telefon: (072 43) 94 74-7777
Telefax: (072 43) 94 74-7779
www.volksbank-ettlingen.de
E-Mail: info@volksbank-ettlingen.de

Redaktion

Volksbank Ettligen eG

Konzept und Gestaltung

VR-Marketing GmbH, Wiesbaden

Druck

HAGO Druck & Medien GmbH, Karlsbad



**Volksbank
Ettligen eG**