

Volksbank Journal

Die Zeitschrift für Kunden und Geschäftsfreunde der Volksbank Ettlingen eG



Liebe Kundin, lieber Kunde, sehr geehrter Geschäftsfreund,

„jetzt geht's AB – die ABgeltungssteuer kommt!“ Die Auswirkung müssen Sie sich vereinfacht so vorstellen: Von Ihrem Sonntagmorgenbrötchen fehlt ein Viertel. Da hat jemand – hier der Staat – bereits einen kräftigen Biss genommen. Wie fühlen Sie sich dabei? So oder so ähnlich wird es Ihnen als Anleger ab dem 1. Januar 2009 gehen. Ab dann werden auf Zins- und Dividendenzahlungen 25%¹ Steuer erhoben – es fehlt also ein Viertel Ihres Ertrages. Doch durch die neue Steuer entstehen auch Vorteile. Damit Sie davon profitieren, sollten Sie frühzeitig Ihre Geldanlagen anpassen.

Für unsere Eltern haben wir ein neues Produkt. Unser HappyKidsPaket kombiniert Sparen und Vorsorgen geradezu ideal. So schaffen Sie sich ein finanzielles Polster für die kleinen und großen Wünsche Ihres Kindes, und als Plus sind die wichtigsten Bausteine der Risikovorsorge auch noch dabei. Ein Beitrag, alles drin – eben typisch Volksbank Ettlingen.

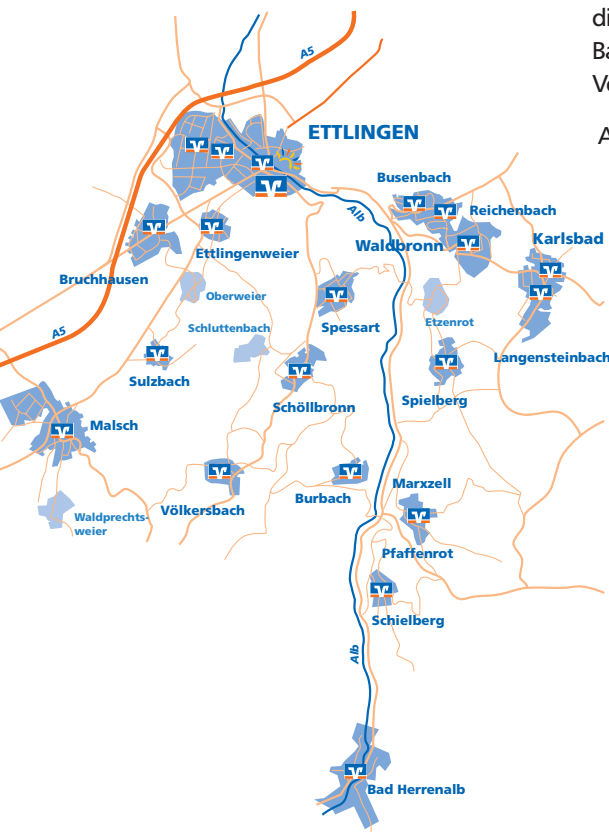
Ab dem 1. September 2007 unterstützen wir die Mitgliederwerbemaßnahme „Typisch KSC“. Unter www.typisch-ksc.de warten zahlreiche Vorteile auf die KSC-Mitglieder. Mit einer Doppelmitgliedschaft – Volksbank und KSC – sparen auch Sie z. B. bei Reisebuchungen in unserem Volksbank Reisebüro bares Geld – ein echter Doppelpass.

Natürlich freuen auch wir uns über jede Weiterempfehlung. Sie sind mit unseren Leistungen zufrieden? Dann empfehlen Sie uns doch an einen Freund. Als Dankeschön erhalten Sie attraktive Prämien – und das Besondere: Alle Prämiengeber sind aus der Region.

Nun wünschen wir Ihnen wie immer viel Spaß bei der Lektüre.

Viele Grüße

Wolfram Trinks Klaus Steckmann



¹ zzgl. Solidaritätszuschlag und ggf. Kirchensteuer

Unsere Experten stehen Rede und Antwort TelefonForum am 15. Oktober von 15.00 bis 20.00 Uhr

Mit unserem TelefonForum betreten wir in der Kommunikation mit Ihnen neue Wege. So bieten wir Ihnen hier eine Plattform, die für Sie in vielfacher Weise von Interesse ist bzw. sein kann: Egal ob Sie Fragen zu gesetzlichen Änderungen, zur Bank oder zu Ihren Geldanlagen haben, egal ob Sie Firmen- oder Privatkunde sind – wir stehen Ihnen Rede und Antwort. Nutzen Sie unseren Service, denn auch das verstehen wir unter „... typisch Volksbank Ettlingen“. Wir freuen uns schon jetzt auf Ihre zahlreichen Anrufe und sind gespannt auf Ihre Meinung.

Der Volksbank Ettlingen gelingt die wirtschaftliche Wende und sie wandelt sich zu einem modernen Finanzdienstleister – dies deutlich schneller als geplant. Das Ziel heißt nun: Wir wollen Ihr erster Finanzpartner im Albgau werden. Welche Erwartungshaltung haben Sie an uns? Was ist Ihnen wichtig bei den Servicezeiten oder unseren Beratungszeiten?

Es steht Ihnen
Rede und Antwort:
Wolfram Trinks,
Sprecher des
Vorstandes
(072 43) 94 74 – 77 20



In unserer sehr beliebten und immer ausverkauften Veranstaltung „**Erben & Vererben**“ informieren wir zu den unterschiedlichen Fragestellungen aus erster Hand. Was ist eine **Patientenvollmacht**? Wie gestalte ich mein Testament richtig? Was muss ich bei Vermögensübertragungen beachten?

Es steht Ihnen
Rede und Antwort:
Karlheinz Pütz,
Prokurist und
Generationenberater
(072 43) 94 74 – 77 22



Auf Ihre Zinsen und Dividenden werden ab dem 1. Januar 2009 25% **Abgeltungssteuer** zzgl. Solidaritätszuschlag und eventuell Kirchensteuer erhoben. Welche Auswirkungen hat das auf Ihre Geldanlagen? Sind Kursgewinne immer noch einkommenssteuerfrei und gibt es noch einen Sparerfreibetrag? Was muss ich bei Anlageentscheidungen gerade in der Übergangsphase bis zum 31. Dezember 2008 beachten?

Es steht Ihnen
Rede und Antwort:
Norbert Wittur,
Prokurist und Leiter
der Vermögens-
betreuung
(072 43) 94 74 – 77 21



Wir fördern den **Mittelstand** in vielfacher Weise. Die aktuelle Gesetzgebung bietet für den Unternehmer, aber auch für den Existenzgründer zahlreiche hochinteressante Möglichkeiten. Welche **Fördermöglichkeiten** gibt es derzeit? Wie kann ich Risiken verlagern?

Es steht Ihnen
Rede und Antwort:
Stefan Lindermeir,
Leiter der Firmen-
und Gewerbekunden-
betreuung
(072 43) 94 74 – 77 23



Wir machen ernst: Mitglieder-Förder-Paket im Wert von 50 Euro¹

Jedes Mitglied, welches im Aktionszeitraum unsere VR-Mitglieder-Riester-Rente oder unsere UniProfiRente abschließt, erhält 50 Euro¹ geschenkt. „Das ist unser Beitrag zur aktiven Mitgliederförderung und zur Unterstützung der individuellen Altersvorsorge“, erwähnt voller Stolz Sandra Fletschinger, Kundenberaterin in der Geschäftsstelle Ettlingen-Stadt.

„Und das lohnt sich wirklich: Für 75 Euro im Monat bekommt ein Ehepaar (Jahreseinkommen 35.000 Euro) mit zwei Kindern im ersten Anlagejahr bereits 504 Euro Förderung. Das Tolle dabei ist: Sie können sich jedes Jahr neu entscheiden, je nachdem wie Sie wollen und können – jeder kann, keiner muss. Und da kommt richtig was zusammen. In diesem Beispiel erspart sich unser Ehepaar in 30 Jahren eine monatliche Rente von knapp 800 Euro“, führt Sandra Fletschinger fort.

Die Vorteile im Überblick:

- mindestens 25 % staatliche Förderung
- 100 % Kapitalgarantie
- Rendite bis zu 50 %
- lebenslange hohe Zusatzrente
- Vererbung möglich, Hartz-IV-sicher
- Einzahlungen jedes Jahr frei wählbar
- ab 5 Euro pro Monat

Holen Sie sich unser Mitglieder-Förder-Paket und profitieren auch Sie von der RiesenRente und sichern sich die staatlichen Prämien mit der RiesterRente. Füllen Sie dafür doch einfach die Klappkarte aus und geben diese in einer unserer Geschäftsstellen ab – alles Weitere erledigen wir für Sie.

Schnell sichern! Nur bis 30. November 2007 – 50 Euro¹ geschenkt!



¹ Gutschrift erfolgt auf ein Konto bei der Volksbank Ettlingen

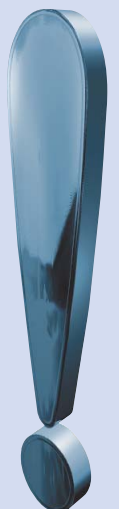
Die neuen Volksbank-Briefkästen in Ettlingen-Oberweier und Waldbronn-Etzenrot

Mit unserer umfassenden Erreichbarkeit möchten wir immer ganz nah bei Ihnen, unseren Kunden, sein! Daher haben wir für Sie in Oberweier und Etzenrot einen Volksbank-Briefkasten aufgehängt, in den Sie uns Ihre schriftlichen Aufträge einwerfen können. Ob Überweisungen, ausgefüllte Formulare oder einfach nur schriftliche Informationen, wir erhalten Ihre Post. Damit Ihre Aufträge schnellstens erledigt werden, wird der Volksbank-Briefkasten montags bis freitags für Sie geleert.

Mit dem Volksbank-Briefkasten sind wir Ihnen, unseren Kunden und Mitgliedern, wieder ein Stück Volksbank näher.

Die neuen Standorte:

- Rathaus Ettlingen-Oberweier
- Am Alten Rathaus Waldbronn-Etzenrot



Jetzt geht's AB – die ABgeltungssteuer kommt

„Die Abgeltungssteuer hat starke Auswirkungen auf Ihre Geldanlagen. Ab 1. Januar 2009 werden auf Zins- und Dividendenzahlungen 25 %¹ Steuer erhoben – es fehlt also ein Viertel Ihres Ertrages. Geldanlagen, die heute noch durchaus attraktiv sind, verlieren an Rendite und damit an Attraktivität. Noch schlimmer: Ein falsch zusammengesetztes Vermögen kann richtig Geld kosten. Dabei ist es doch so einfach“, erwähnt Norbert Wittur, Prokurist und Bereichsleiter der Vermögensbetreuung. „Die Mischung macht's. Denn mit der richtigen Mischung wird aus dem Ersparten schnell mehr!“

„Gerade jetzt gibt es gute Gründe, um über die Zusammensetzung Ihres Vermögens nachzudenken. Sei es die ins fünfte Jahr gehende Aktienrallye oder die Einführung der Abgeltungssteuer zum 1. Januar 2009. Egal ob Sie Gewinne mitnehmen oder Ihr Vermögen steuerlich optimiert anlegen wollen: Wir überprüfen die Struktur Ihrer Geldanlagen und passen diese Ihren Bedürfnissen an. Gerade jetzt in der Übergangsphase bis zum 31. Dezember 2008 gibt es zahlreiche hochinteressante Möglichkeiten bares Geld zu sparen“, ergänzt Norbert Wittur.



Ich empfehle, Ihre Geldanlagen auf die Abgeltungssteuer vorzubereiten. Hier meine Tipps:

Norbert Wittur
Prokurist und Leiter der
Vermögensbetreuung

TIPP 1: Verlagern Sie Zinszahlungen ins Jahr 2009, wenn Ihr aktueller Steuersatz höher als 25 % ist – z. B. mit unserem VR-TerminGeld.

TIPP 2: Nutzen Sie jetzt schon steuersparende und sichere Geldanlagen, denn dadurch sparen Sie wertvolles Freistellungsvolumen – z. B. mit unserem Unilmmo: Europa. Hier sind 40 % der Erträge einkommenssteuerfrei, die aktuelle Einjahresrendite liegt bei 5 % p. a.²

TIPP 3: Investieren Sie in Dachfonds. Denn bei Umschichtungen innerhalb des Dachfonds fällt auch nach 2009 keine Steuer auf Veräußerungsgewinne an. Versteuert wird nur bei Verkauf der Anteile durch den Anleger.

TIPP 4: Legen Sie Ihre Liquidität in einer sicheren und steuersparenden Geldanlage an: z. B. in unseren UniOpti4 mit einer aktuellen Nachsteuer-Rendite von 3,39 % p. a.³. Dadurch sparen Sie Freistellungsbeträge.

TIPP 5: Nutzen Sie die Altregelung bei Aktienanlagen bis zum 31. Dezember 2008 und stellen Sie Ihr Vermögen auf das richtige zukunftsorientierte Fundament – z. B. mit unserem VR-FinanzPlan.

TIPP 6: Sparerfreibetrag unbedingt überprüfen. Maximalbetrag ausnutzen – z. B. mit unserem VR-FinanzPlan.

TIPP 7: Vertrauen Sie nur einem seriösen Anbieter. Eine Geldanlage wird nie ausschließlich unter dem steuerlichen Gesichtspunkt getroffen.

¹ zzgl. Solidaritätszuschlag und ggf. Kirchensteuer

² zukünftige Renditen können sowohl höher als auch niedriger ausfallen

³ Rendite p. a. bei ausgeschöpften Freistellungsvolumen nach Steuer, Steuerlast 30 % zzgl. Solidaritätszuschlag und Kirchensteuer

Haben Sie etwas zu verschenken? Machen Sie doch mehr draus: Der **VL-Turbo** – oder wie Sie aus 40 Euro VL 80 Euro VL machen.

Für die Anlage Ihrer vermögenswirksamen Leistungen (VL) gibt es zahlreiche Möglichkeiten. Unsere Idee ist denkbar einfach. Investieren Sie doch Ihre vermögenswirksamen Leistungen in die betriebliche Altersvorsorge. Damit machen Sie im wahrsten Sinne des Wortes mehr aus Ihren VL – Sie verdoppeln Ihren Anlagebetrag bei gleichem Nettolohn, sagt Michael Manthey, Kundenberater in der Geschäftsstelle Ettlingen-Stadt.



Vielen Sparern und Anlegern, aber auch Unternehmern ist nicht bewusst, dass es im Rahmen des Vermögensbildungsgesetzes echte Perlen gibt. Dazu gehört ohne Zweifel die betriebliche Altersvorsorge: Sie sparen Steuern und Sozialabgaben und verdoppeln Ihren Sparbeitrag bei gleichem Nettolohn – wenn das nicht brilliant ist. Schauen Sie sich unser Beispiel¹ an:

Sie wollen zukünftig den VL-Turbo nutzen? Am besten sofort Termin vereinbaren. Unter (0 72 43) 94 74 – 77 77 sind wir montags bis freitags von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends für Sie da.

¹ Mann, 25 Jahre, Baden-Württemberg, AOK 14,5 %, 2.000 Euro brutto, ledig
² inkl. Überschüssen

	Klassische VL-Anlage mit 40 EUR pro Monat	Betriebliche Altersversorgung
Bruttolohn	2.000 EUR	2.000 EUR
VL/Arbeitgeberzuschuss	40 EUR	40 EUR
Einzahlung in betriebliche Altersversorgung	0 EUR	80 EUR
Brutto gesamt (steuer- und sozialabgabepflichtig)	2.040 EUR	1.960 EUR
Steuern inkl. Soli und KiSt	305 EUR	280 EUR
Sozialabgaben	434 EUR	417 EUR
Nettoverdienst	1.301 EUR	1.263 EUR
Überweisung VL	40 EUR	0 EUR
Überweisung auf das Konto	1.261 EUR	1.263 EUR
Anlagebetrag	40 EUR	80 EUR
Vorteil nach 35 Jahren	24.256 EUR	71.147 EUR²

HappyKidsPaket: Einfach clever sparen und vorsorgen!

Mit unserem HappyKidsPaket können Sie sich als Eltern ganz entspannt und beruhigt zurücklehnen – wir haben an alles gedacht. Sie wollen ein finanzielles Polster für die kleinen oder auch mal großen Wünsche Ihres Kindes aufbauen – für ein Mountainbike, ein Jugendzimmer, eine Vespa, den Autoführerschein oder das Studium? Und als Plus beinhaltet unser HappyKidsPaket auch noch wichtige Bausteine der Risikoversorge. Überzeugen Sie sich selbst – eben „typisch Volksbank Ettlingen“.

Unsere Leiterin der Geschäftsstelle in Malsch, Sandra Gräbner, hat sich mit Ihrer Kundin Barbara Wüst über unser HappyKidsPaket unterhalten.

Sandra Gräbner: Zuerst mal vielen Dank für Ihre Bereitschaft zum Interview. Was hat Sie denn an unserem HappyKidsPaket überzeugt?

Barbara Wüst: Zunächst, muss ich sagen, habe ich mir über die Themen Sparen und Vorsorgen für meinen Sohn Simon keine Gedanken gemacht. Erst nachdem wir beide uns über die weitere Zukunft unterhalten haben, ist mir so einiges klar geworden.

Sandra Gräbner: Was war denn das konkret?

Barbara Wüst: Tja, vereinfacht gesagt ist es mit dem ersten Kinderzimmer nicht getan. Da kommt noch so einiges wie z.B. Taufe, Jugendzimmer, Einschulung, Mofa, Führerschein, finanzielle Unterstützung im Falle eines Studiums und vieles mehr. Das hat alles mit Geld zu tun. Mir wurde sofort klar, dass ich hier mit kleinen überschaubaren monatlichen Beträgen was tun muss. Und mit dem HappyKidsPaket spare ich ja flexibel für genau diese Wünsche.

Sandra Gräbner: Wie denken Sie über die kombinierten Versicherungspakete?

Barbara Wüst: Das finde ich ja besonders genial. Ich musste mir wirklich über nichts mehr Gedanken machen, da Sie bereits an alles gedacht haben. Und es stimmt schon, Kinder sind einem besonderen Risiko ausgesetzt – sei es beim Dreiradfahren, beim Fahrradfahren, beim Toben zu Hause oder im Sportverein. Da kann schnell was passieren. Mir ist wichtig, dass ich für den Fall eines Unfalles vorgesorgt habe und dass mein Simon im Krankenhaus Privatpatient ist. Je nach Situation bin ich hier froh, neben der Krankenhauswahl und der Chef-



arztbehandlung auf Wunsch ein Zweibettzimmer im Krankenhaus mit meinem Simon zu haben.

Sandra Gräbner: Würden Sie zum Schluss noch die für Sie wichtigsten Gründe nennen, warum Sie sich für unser HappyKidsPaket entschieden haben?

Barbara Wüst: Ein Preis, sehr einfach, der Rabatt als Mitglied, die jederzeitige Verfügungsmöglichkeit und letztendlich Ihre tolle Beratung. Ich habe mich bei Ihnen einfach wohlfühlt.

Sparen kombiniert mit Vorsorgen
Unser HappyKidsPaket bereits
ab 50 Euro monatlich

VR-Zielsparplan	✓
VR-Mitglieder-Unfallversicherung	✓
VR-Mitglieder-Krankenzusatzversicherung	✓
VR-KinderRente	✓

Kunden werben Freunde: Sie sind zufrieden mit uns? Dann sagen wir für Ihre Weiterempfehlung Dankeschön.

Sie sind Kunde unserer Bank und mit uns zufrieden? Dann lohnt es sich für Sie, uns weiterzuempfehlen. Sprechen Sie doch einmal mit Ihren Verwandten, Freunden und Bekannten. Für jeden Neukunden bedanken wir uns mit einem attraktiven Geschenk bei Ihnen. Und dass es sich lohnt, bei uns Kunde zu sein, hat gute Gründe. Überzeugen Sie auch Ihre Freunde von den Vorteilen:

- telefonische Erreichbarkeit: montags bis freitags 12 Stunden für Sie da
- flexibler Beratungsservice von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends nach Terminvereinbarung
- 22 Geschäftsstellen im Albgau
- Immobilien- und Finanzierungscenter
- innovative und moderne Kapitalanlagen
- VersicherungsService mit den günstigen Mitgliedertarifen
- BausparService
- ReiseService
- ServiceGarantie – bei Technikausfall Geld zurück
- ausgezeichnete Finanzpartner
- Geld sparen mit unserer Beratungsleistung VR-FinanzPlan



„... typisch Volksbank Ettlingen“ bedeutet auch: Wir übernehmen für unsere neuen Girokontokunden sämtliche Umschreibearbeiten, die bei der Kontoverlegung anfallen – garantiert. Schauen Sie vorbei und holen Sie unsere Broschüre „Kunden werben Freunde“. Wir freuen uns über Ihre Weiterempfehlung.

Übrigens: Den Mittelstand zu fördern heißt für uns auch: Alle Prämiengeber kommen aus der Region.

Der Bauplaner 2007/2008 – ein Ratgeber für unsere Bauherren im Albgau

Mit unserem neuen Bauplaner – dem ersten derartigen Projekt einer deutschen Genossenschaftsbank – haben wir einerseits einen kostenlosen Ratgeber für Bauherren und Modernisierer und andererseits eine Präsentationsplattform für regionale Leistungspartner des Bauhandwerks der Region Albgau geschaffen. Der Bauplaner 2007/2008 soll dem Bauherren bereits im Vorfeld und während der gesamten Bauphase ein stetiger Begleiter sein und ihm durch zahlreiche Tipps, integrierte Planungs- und Kalkulationsvorlagen und viele Informationen helfen, das Budget zu planen und dieses dann fest im Griff zu halten.

Gleichzeitig präsentieren sich zahlreiche regionale Leistungspartner aus dem Bauwesen. Mit Hinweisen und Informationen zu einzelnen Gewerken wird dem Bau-

herren darüber hinaus auf verständliche Art erklärt, auf welche Dinge er besonders achten sollte und wie sich Kosten bei den einzelnen Bauschritten einsparen lassen.

Begleitend zum Bauplaner 2007/2008 haben wir eine kostenlose Architekten-Beratungsstunde und Energieberatung initiiert. Dabei können die Bauherren und Modernisierer mit einem Architekten über die Verwirklichung Ihres Traumhauses sprechen und erhalten Tipps vom Fachmann zum Thema Energiesparen.

Den Bauplaner 2007/2008 der Volksbank Ettlingen erhalten Sie kostenfrei auf Anfrage oder bei Abschluss einer Baufinanzierung von Ihrem persönlichen Kundenberater der Volksbank Ettlingen eG.

Typisch KSC: Die Mitgliederkampagne des Karlsruher SC Unser Doppelpass zur Doppelmitgliedschaft

Seit dem 1. September 2007 unterstützen wir die Mitgliederkampagne „Typisch KSC“. Als Genossenschaftsbank wissen wir um die Bedeutung der Mitgliedschaft. Mit über 17.000 Mitgliedern ist die Volksbank Ettlingen eine der größten Personenvereinigungen im Albgau. Auch deshalb haben wir uns sofort entschlossen, den KSC bei der Mitgliederwerbung zu unterstützen, meint Klaus Steckmann, Mitglied des Vorstandes.



Klaus Steckmann
Mitglied des Vorstandes

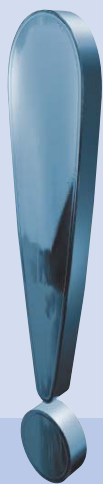
Rolf Dohmen
Manager des KSC

Doppelpass bedeutet ganz einfach: Eine Doppelmitgliedschaft beim KSC und der Volksbank Ettlingen lohnt sich auch doppelt:

- geldwerte Vorteile bei den KSC-Partnern – z. B. 5 % Rabatt auf alle TUI-Buchungen im Volksbank Reisebüro, Leopoldstr. 27, Ettlingen
- aktuelles Mitglieder-Förder-Paket der Volksbank Ettlingen im Wert von 50 Euro
- exklusive Mitgliederrabatte – bis zu 20 % – auf Versicherungen der R+V Versicherung
- attraktive Volksbank-Dividende – für das Geschäftsjahr 2006 insgesamt 7 %¹

Sie wollen sich die umfassenden Vorteile einer Mitgliedschaft sichern – oder von der Doppelmitgliedschaft profitieren? Am besten sofort Termin vereinbaren. Unter (0 72 43) 94 74 – 77 77 sind wir montags bis freitags von 8.00 Uhr morgens bis 8.00 Uhr abends für Sie da.

1 inkl. Sonderbonus, zukünftige Dividenden können sowohl höher als auch niedriger ausfallen



1. Touristiktage Ettlingen – Albgau am 9. und 10. November 2007

Der Urlaub ist für uns alle oft die schönste Zeit im Jahr. Wir geben Ihnen bei unseren Touristiktagen Ettlingen – Albgau in der Geschäftsstelle Ettlingen-Stadt, Wilhelmstraße 5–7 die Gelegenheit, zahlreiche Urlaubsländer kennenzulernen. Kommen Sie vorbei, staunen Sie und informieren Sie sich. Und wenn Sie Lust haben, buchen Sie gleich die schönste Zeit im Jahr bei uns – Ihren nächsten Urlaub.

Immobilientag in Malsch am 29. September 2007 von 10.00 bis 14.00 Uhr

Kennen Sie die drei Wege zur erfolgreichen Baufinanzierung? Wie können Sie schon in der Planungsphase spätere Energiekosten minimieren? Wie sieht das aktuelle Immobilienangebot in Malsch aus? Was bringt der Energiepass für Sie als Immobilienkäufer? Dies und vieles mehr erfahren Sie bei unserem Bauherrenabend am 29. September 2007 in der Geschäftsstelle Malsch, Kreuzstraße 7.

Volksbank Ettlingen eG

Wilhelmstraße 5–7 • 76275 Ettlingen
Telefon: (0 72 43) 94 74 – 77 77
Telefax: (0 72 43) 94 74 – 77 79
www.volksbank-ettlingen.de
E-Mail: info@volksbank-ettlingen.de

Redaktion: Thorsten Stöber, Steffen Völkle
Gestaltung: VR-Marketing GmbH, Wiesbaden





SB-Geschäftsstellen – 24-h-Service



Ettlingen-Zehntwiesenstraße
Zehntwiesenstraße 62 • 76275 Ettlingen

Schielberg
Romeostraße 1 • 76359 Marxzell

Ettlingen – Neuer Markt
Neuer Markt 7 • 76275 Ettlingen

Burbach
Dekan-Fellhauer-Straße 11 • 76359 Marxzell

Karlsbad-KSC
Benzstraße 5 • 76307 Karlsbad

Edeka Aktiv Markt Völkle
Ostendstraße 3–5 • 76337 Waldbronn

Virtuelle Geschäftsstelle – 24-h-Service



www.volksbank-ettlingen.de

Reisebüro



Leopoldstraße 27
76275 Ettlingen
Telefon: (0 72 43) 94 74 – 88 88
Telefax: (0 72 43) 94 74 – 88 89
info@reisebuero-ettlingen.de
www.reisebuero-ettlingen.de

Mo. – Fr. 9.00 – 18.00
Sa. 9.30 – 13.00

Immobilien- und Finanzierungszentrum



Wilhelmstraße 5–7
76275 Ettlingen
Telefon: (0 72 43) 94 74 – 66 66
Telefax: (0 72 43) 94 74 – 66 69
info@immobiliencenter-ettlingen.de
www.immobiliencenter-ettlingen.de

Mo. 8.30 – 12.00 und 14.00 – 16.00
Di. 8.30 – 12.00 und 14.00 – 16.00
Mi. 8.30 – 12.00
Do. 8.30 – 12.00 und 14.00 – 18.00
Fr. 8.30 durchgehend bis 16.00
telefon. Erreichbarkeit: Mo. – Fr. 8.00 – 18.00

Mitglieder-Förder-Paket

Ja, ich möchte mir die 50 Euro sichern und bin an einer Beratung zur

- VR-Mitglieder-RiesterRente oder
- UniProfiRente

interessiert. Bitte rufen Sie mich an und vereinbaren einen Termin mit mir.

Vorname, Name

Straße, Hausnummer

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

Ich bin Kunde der Volksbank Ettlingen: ja nein

Sie erreichen mich telefonisch unter:

in der Zeit von _____ bis _____ Uhr.

Volksbank Ettlingen eG
Wilhelmstraße 5-7
76275 Ettlingen

Geschäftsstellen – hier sind wir für Sie da.

Servicezeiten

Mo.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Di.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Mi.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Do.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ durchgehend bis 16 ⁰⁰

Mo.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Di.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Mi.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Do.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰ und 14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰

Mo.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Di.	14 ⁰⁰ –16 ⁰⁰
Mi.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰
Do.	14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰

Di.	14 ⁰⁰ –18 ⁰⁰
Fr.	9 ⁰⁰ –12 ⁰⁰

bereits ab 8³⁰Uhr

Ettlingen-Stadt
Wilhelmstr. 5-7
76275 Ettlingen

Malsch
Kreuzstr. 7
76316 Malsch

Ettlingen-West
Mörscher Str. 1
76275 Ettlingen

Schöllbronn
Anton-Bruckner-Str. 2
76275 Ettlingen

Bruchhausen
Luitfriedstr. 3
76275 Ettlingen

Ettlingenweier
Ettlinger Str. 31
76275 Ettlingen

Sulzbach
Ettlinger Str. 12
76316 Malsch

Rathausmarkt
Marktplatz 1
76337 Waldbronn

Langensteinbach
Hauptstr. 25
76307 Karlsbad

Reichenbach
Adolf-Kolping-Str. 9
76337 Waldbronn

Spessart
Hauptstr. 15
76275 Ettlingen

Völkersbach
Bergfeldstraße 3
76316 Malsch

Pfaffenrot
Pforzheimer Str. 8
76359 Marxzell

Bad Herrenalb
Kurpromenade 7
76332 Bad Herrenalb

Spielberg
Karlsruher Straße 4
76307 Karlsbad

Wichtige Servicenummern:

Sperrhotline VR-BankCard	00 49-(0)18 05 - 02 10 21
Sperrhotline MasterCard / VISA Card	00 49-(0)18 05 - 58 52 52
Schadenshotline R+V	00 49-(0)18 02 - 33 67 89
Servicehotline R+V	00 49-(0)18 02 - 7 85 86 33

